

Windows Phone

Best of BILANZ



Swiss Post Bietet Standortsuche (Poststellen, Postomaten, Briefkästen), Sendungsnachverfolgung und Preislisten. Gratis.



Jack of Tools Ein Kompass, eine Wasserwaage, ein Tacho und ein nicht kalibrierter Lärmmesser. Gratis, Pro-Version Fr. 2.–.



Cool Remote Ermöglicht – nach Installation der entsprechenden Server-Software – die Fernbedienung des eigenen PC. Gratis.



Akkuentleerer Während andere Stores vornehmlich Apps zum sparsamen Akkuentladen bieten, gibt es hier das Gegenteil. Gratis.



Sag's anders Das Synonym-Wörterbuch sucht bedeutungsgleiche Wörter. Funktioniert allerdings nur online. Gratis.

★ Technoschrott ★★ verzichtbar
★★★★ nice to have ★★★★★ cool
★★★★★ wegweisend

Blackberry

Best of BILANZ



Remember The Milk To-do-Liste, die nicht nur an den Milchkauf erinnert, sondern sich auch für andere Tasks eignet. Synchronisiert mit dem Online-Service, der auch für andere Plattformen verfügbar ist. Gratis (für OS10).



Max Contact Manager Kann Adressdaten als Back-up auf einer Speicherkarte sichern und von dort auch wieder erstellen. Ausserdem lassen sich auch Duplikate löschen und private Kontakte verbergen. Fr. 2.75 (für OS10).



Photo-Sketch HD Mit dieser App lassen sich ganze Fotos oder ausgewählte Teile davon in Skizzen verwandeln. Zudem kann Text eingefügt werden. Das Resultat lässt sich via Facebook oder BBM teilen. Gratis.

Foto: Jorma Müller

Start-up

Dominic
Lüthi



Die Vermittler

VRMandat.com, Männedorf ZH

Ein diversifizierter Verwaltungsrat stärkt die Corporate Governance. Doch viele KMUs vergeben die Chance. Die Vermittlungsplattform VRMandat.com will Abhilfe schaffen – und damit Geld verdienen.

Die Geschäftsidee? VRMandat.com ist die erste Online-Vermittlungsplattform zur transparenten und einfachen Suche neuer Mitglieder für Verwaltungs-, Stiftungs- und Beiräte in der Schweiz.

Wie ist sie entstanden? Durch meine MBA-Arbeit zum Thema: «Existiert in Schweizer KMUs ein transparenter, stringenter Prozess, um den bestehenden Verwaltungsrat gezielt zu ersetzen oder zu erweitern?»

Womit erzielen Sie die Umsätze? In erster Linie mit den Vermittlungsgebühren.

Die grosse Stärke? Wir waren die Ersten in der Schweiz mit dieser innovativen Idee. Zudem leben wir das Beispiel eines diversifizierten, unabhängigen Boards vor.

Die grösste Herausforderung? Die Unternehmen davon zu überzeugen, eine unabhängige Person in ihr Board zu wählen, obwohl der Mehrwert auf der Hand liegt.

Der bisher grösste Erfolg? Die erste Vermittlung zehn Monate nach Projektstart. Vier erfolgreiche Vermittlungen innerhalb eines Zeitraumes von sechs Monaten.

Das Überraschendste bisher? Der Gewinn eines der begehrten KTI-Innovations-Checks zur Förderung unserer Idee.

Website: www.vrmandat.com

Gegründet: November 2012

Gründer: Dominic Lüthi

Anzahl Mitarbeiter: 1

Umsatzziel für das laufende Jahr: 40 000 Franken

Profitabel ab: 2015